

Leiter Key Account Management (m/w)

Energiekonzern, bundesweit (HO-Lösung)

Bei unserem Mandanten handelt es sich um eines der führenden Energieunternehmen. Die Kultur des Hauses steht für eine klare Zukunftsvision, innovative Ideen, gepaart mit hoher Dynamik und Umsetzungsstärke.

Wir möchten Sie interessieren, wenn Sie mit Ihrem Hunterteam Großkunden aus der Wohnungswirtschaft (privat und gewerblich) für die hinter den Themen Energie, neue Technologien stehende Dynamik begeistern wollen und diese im Sinne der Portfoliosteuerung passend weiterzuentwickeln verstehen. Die Zukunft ist „grün“ und Sie gestalten diese mit!

Profil

- Disziplinarische Führung von rund 4 Mitarbeitern, Sie können Teile des Teams auch noch aktiv selbst mit aufbauen, den Bereich nach Ihren Vorstellungen mitgestalten
- Erster Ansprechpartner der Führungslinie und des Vorstandes
- Generierung und Bewertung von Leads
- Koordination aller Vertriebsaktivitäten bei den definierten Accounts, Steuerung des Teams und der strategiekonformen Vertriebsplanung
- Management des Angebotsprozesses
- Zielorientierte Steuerung des Auftragseinganges, Umsatzes, Profits und anderen vordefinierten Key Performance Indicators
- Erhöhung der Kundenzufriedenheit und Aufbau langfristig angelegter Kundenbeziehungen
- Aktive Branchen- und Marktbeobachtungen, Rückmeldung an die Konzernorganisation, enge Zusammenarbeit mit dem Produkt- und Technologiemanagement
- Abgabe der akquirierten Neukunden an den Transaction Executive bei Verhandlung entsprechender Joint Ventures
- Aktive projekthafte Weiterentwicklung der akquirierten Neukunden im Bereich der Einzeldeals - Entwicklung und Nachhaltung eines abgestimmten Kundenentwicklungsplans zur Ausschöpfung des Kundenpotentials im Portfolio

Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium
- Sehr gute betriebswirtschaftliche und technische Kenntnisse
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen Lösungen
- Sehr gute Kenntnisse aus den Zielbranchen Wohnungswirtschaft, Bauträger, Gewerbe., Gesundheitswesen - Kenntnisse aus dem Energiebereich sind kein MUSS
- Führungserfahrung – wir sind offen für einen Kandidaten mit fachlicher / Projektleitungserfahrung und sichtbarem Führungspotential – die Übernahme einer Abteilungsleitung ist der für Sie passende nächste Schritt
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, sehr gute Präsentationsgabe
- Persönlichkeit – Sie sind es gewohnt, eigenverantwortlich, selbständig und strukturiert zu arbeiten, wollen sich weiterentwickeln und Neues lernen!
- Reisebereitschaft

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie bitte Kontakt zu uns auf. Wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt
Taubenstraße 1
60310 Frankfurt
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf
Königsallee 2b
40212 Düsseldorf
Telefon: 0211 - 83 68 949

München
Bergwerkstraße 2a
83714 Miesbach
Telefon: 08025 - 92 79 998