

Vertriebsleiter (m/w/d)

Steuerung des bundesweiten Vertriebsteams

Führendes Spezialunternehmen

Bei unserem Mandanten handelt es sich um ein führendes Spezialunternehmen im Energiebereich mit einer einzigartigen Erfolgsgeschichte. Unser Kunde fängt im komplexen und großvolumigen Projektgeschäft an, wo andere aufhören und steht für den dynamischen Roll-Out einer zukunftsweisenden Marktidee für Industriekunden.

Wenn Sie als einer der bedeutsamen Führungskräfte des Hauses nicht nur die Verantwortung für den Gesamtvertrieb übernehmen möchten, sondern als erster Ansprechpartner des Managements auch die strategische Ausrichtung des Hauses aktiv mitgestalten wollen, dann freuen wir uns auf das Gespräch mit Ihnen!

Profil

- Führung eines Teams von aktuell 15 Mitarbeitern (Sie führen über die 5 Regionalleiter). Die Teamgröße wird sich, gemessen an der Dynamik und des Erfolges des Unternehmens, kurz- bis mittelfristig weiterentwickeln. Sie arbeiten als Vertriebsleiter operativ mit, begleiten den einzelnen Vertriebsmitarbeiter auch zu wichtigen Kundenterminen.
- Generierung und Bewertung von Leads im Direktvertrieb / den Bereichen KAM und Kooperationen
- Entwicklung neuer Vertriebsstrategien, weitergehender Marktmöglichkeiten, Ideengeber des Marketings / aktive Branchen- und Marktbeobachtungen
- Management des Angebotsprozesses – Begleitung bis zum Closing
- Zielorientierte und strategiekonforme Steuerung des Auftragseinganges, Umsatzes, Profits und anderen vordefinierten Key Performance Indicators
- Erhöhung der Kundenzufriedenheit und Aufbau langfristig angelegter Kundenbeziehungen / eines passgenauen Empfehlungsmanagements
- Professionelle, dauerhafte Betreuung des akquirierten Neukunden – Überführung in den Bestand, Akquisition von Anschlussprojekten

Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium
- Sehr gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Großkunden-Vertrieb (Hunting), das passende Produkt-Know-how ist nicht bedeutsam – Sie werden hierzu selbstverständlich professionell eingearbeitet
- Führungserfahrung, wir sind offen für einen Stellvertreter oder Teamleiter / Projektleiter, der größere Teams aktiv mit angeleitet und ausgerichtet hat
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, sehr gute Präsentationsgabe
- Persönlichkeit – Sie sind es gewohnt, eigenverantwortlich zu arbeiten, Dynamik mit Struktur zu verbinden, wollen sich weiterentwickeln und technisch auch noch einmal Neues lernen.
- Reisen ist in dieser Position selbstverständlich – Sie sind aber Herr Ihres Kalenders

Sie sind Coach des Teams! Sie bringen Aufbauenerfahrung mit, können neue Prozesse aufsetzen und verstehen es, Ihr Team hinter sich zu vereinen und zu guten Leistungen zu motivieren. Sie können sich in dieser Position mit Ihrer gesamten Kreativität, Ihrer Profilschärfe einbringen und das Team wie das Unternehmen aktiv weiterentwickeln! Unser Mandant hat noch viel vor und expandiert! Dafür möchten wir Sie gewinnen!

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie zu uns Kontakt auf, wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt
Taubenstraße 1
60310 Frankfurt
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf
Königsallee 2b
40212 Düsseldorf
Telefon: 0211 - 83 68 949