

## Gebietsleiter (m/w/d)

### Vertriebsgebiet Süd-Niedersachsen / Ostwestfalen-Lippe

#### Spezialinstitut im Bereich Finanzdienstleistung (Home-Office-Lösung)

Bei unserem Mandanten handelt es sich um ein hervorragend positioniertes Spezialinstitut mit Sitz vor den Toren Frankfurts. Das Haus zeichnet sich durch seine Portfoliobreite, die besondere Kundennähe und hohe fachliche Qualität in allen Themen aus.

Wir suchen Sie, wenn Sie über mehrjährige, einschlägige Vertriebserfahrung im indirekten Vertrieb verfügen und es verstehen, sich als professioneller und verlässlicher Partner der bestehenden und umfangreich vorhandenen Kooperationspartner zu platzieren und mittelständische und große Firmenkunden passgenau zu beraten und zu gewinnen.

Wir wünschen uns die Mischung aus Vertriebsstärke, Empathie im Umgang mit unterschiedlichen Ansprechpartnern und Ebenen, Beratungsgeschick, nachhaltige und zielorientierte Umsetzung.

#### Profil

- Erster Ansprechpartner des für den Vertrieb verantwortlichen Geschäftsführer
- Strategische Geschäftsentwicklung und aktive Marktbearbeitung im Vertriebsgebiet Süd-Niedersachsen / Ostwestfalen-Lippe
- Umsetzung von Marketingaktivitäten und Kampagnen bei unseren Kooperationspartnern mit dem Ziel der Akquisition der verbundenen mittelständischen und großen Firmenkunden
- Aktivierung und Weiterentwicklung der bestehenden Kooperationen, starkes Beziehungsmanagement
- Eigenverantwortliche Durchführung von Produkt- und Trainingsveranstaltungen
- Entscheidungsreife Vorbereitung von Neukundenvorlagen und Präsentation des Engagements im Kreditkomitee inkl. der ggf. notwendigen Durchführung von Außenprüfungen im Vor-Ort-Termin beim Kunden
- Eigenständige Dokumentation und Administration der Kooperationsaktivitäten

#### Anforderungen

- Abgeschlossenes FH-/Hochschulstudium der Wirtschaftswissenschaften / Betriebswirtschaftslehre o. ä. / oder vergleichbare Ausbildung (Finance)
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Firmenkundenvertrieb / im Bereich der erklärungsbedürftigen Finanzdienstleistungen
- Sehr gute Kenntnisse in der Mittelstandsfinanzierung
- Umsetzungsstärke / Verhandlungsgeschick
- Persönlichkeit

#### Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf ein weiterführendes Gespräch mit Ihnen! Nehmen Sie zu uns Kontakt auf, wir lassen Ihnen umgehend Terminmöglichkeiten für ein erstes, ausführliches Telefonat zukommen.

Frankfurt  
Taubenstraße 1  
60310 Frankfurt  
Telefon: 069 - 77 033 692

Düsseldorf  
Königsallee 2b  
40212 Düsseldorf  
Telefon: 0211 - 83 68 949